

**POTENCIALIDADES DE LA ZONA INDUSTRIAL TINAQUILLO: UN ANÁLISIS  
COMPARATIVO AÑOS 2009- 2019  
(I PARTE)**

***(POTENTIALITIES OF THE TINAQUILLO INDUSTRIAL ZONE: A COMPARATIVE  
ANALYSIS YEARS 2009-2019  
(PART I)***

Arturo Arreaza

Economista. Miembro del Grupo de Creación Intelectual “Nueva Cosmovisión para las Ciencias Sociales” UNELLEZ VIPI.

Carmelina Lanza

Economista. Miembro de Grupo de Creación Intelectual “Nueva Cosmovisión para las Ciencias Sociales” UNELLEZ VIPI

Danny Orasma

Doctor en Ambiente y Desarrollo UNELLEZ VIPI.

**Autor de correspondencia:** Carmelina Lanza. E-mail: [carmelinalanza38@gmail.com](mailto:carmelinalanza38@gmail.com)

**Recibido:** 14/09/2020 **Admitido:** 03/12/2020

**RESUMEN**

Los ámbitos industriales se configuran en un territorio como espacios para el desarrollo económico y social de una región. Estos provisionan las condiciones favorables de infraestructuras y servicios para el desempeño de las empresas, proveyendo una ubicación y edificación con acceso al suministro de materias primas, fuerza laboral y en general, brindan movilidad de todos los factores productivos. En la presente investigación propia del paradigma cuantitativo con un diseño no experimental longitudinal, se desarrolló una investigación documental, así como una investigación de campo, la cual tuvo por finalidad realizar un análisis comparativo de las potencialidades de la Zona Industrial del municipio Tinaquillo entre los años 2009 y 2019, lo cual permitió determinar las variaciones o modificaciones que ha tenido este importante sector económico. Los resultados indican que este ámbito industrial en la década de estudio, sufrió una contracción en la fuerza laboral, considerado como un proceso de desindustrialización, de igual forma, denota dificultades en la consecución de las materias primas, así como la reducción de industrias activas.

**Palabras Clave:** Potencialidades, Zona Industrial Tinaquillo, Análisis Comparativo.

**ABSTRACT**

Industrial areas are configured in a territory as spaces for the economic and social development of a region. These provide favorable conditions for infrastructures and services for the performance of companies, providing a location and building with access to the supply of raw materials, labor force and in general, provide mobility of all productive factors. In the present investigation of the quantitative paradigm with a longitudinal non-experimental design, a documentary investigation was developed, as well as a field investigation, which aimed to carry out a comparative analysis of the potentialities of the Industrial Zone of the Tinaquillo municipality between the years 2009 and 2019, which allowed determining the variations or modifications that this important economic sector has had. The results indicate that this industrial field in the decade of study suffered a contraction in the labor

force, considered as a process of deindustrialization, in the same way, it denotes difficulties in obtaining raw materials, as well as the reduction of the industries active.

**Keywords:** Potentialities, Tinaquillo Industrial Zone, Comparative Analysis

## INTRODUCCIÓN

La aglomeración de las actividades manufactureras en espacios o ámbitos industriales reviste importantes implicaciones que conciernen o son propios de una política económica orientada hacia el desarrollo regional a través de la ubicación y distribución de la actividad productiva en un determinado espacio del territorio (Viladecans, 1999). Del mismo modo, busca la vinculación intersectorial entre las empresas, mejorar la eficiencia en los procesos manufactureros, la interrelación proveedor- cliente propios de las economías externas (Hirschman, 1961), la disminución en los costos, los rendimientos crecientes a escala (Bustos 1993), en fin, una "atmósfera industrial" (Marshall, 1890), que propicie la instalación de empresas para el impulso y la sostenibilidad de la industria local, que conforme una estructura de mercado sin distorsiones para el auspicio de la utópica competencia perfecta (Carreto, 2013).

Por ello, son denominadas el motor de la economía, debido a que insuflen espíritu empresarial e innovación, promueven la competitividad, concentran capital humano con adiestramiento y especialización para la producción, razones, que motivan el

crecimiento económico en el sector, lo que según Viera (2005), permite por un lado, desarrollar las capacidades industriales para satisfacer las aspiraciones de los emprendedores y por el otro, la demanda de productos nuevos y más sofisticados por parte de los consumidores (ONUDI, 2018).

En la esfera internacional, las actividades manufactureras, se presentan de primera mano reducidas o contraídas en algunos países. Para la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial por sus siglas ONUDI (citado), "el valor de la producción manufacturera ha disminuido en comparación con otros sectores, lo que sugiere un proceso de desindustrialización" (p. 3,) que es documentado dadas las condiciones del sector fabril, avalado por las organizaciones gubernamentales y los organismos multilaterales.

De este lado del hemisferio, son diversos los resultados que se han presentado en Latinoamérica, siendo relevante el proceso de desindustrialización acaecido en países como Brasil, Bolivia, Ecuador, en lo que Versiani (1990) citado por Santeliz y Contreras (2014), señala como la teoría de los "choques adversos" al asegurar que la misma, fue producto de

“...las condiciones mismas del comercio internacional durante el conflicto, lo que dificultó la importación de insumos y maquinaria necesarios para el proceso de industrialización y restringió las inversiones” (p. 16).

Además de ello, para Santeliz y Contreras (2014), sustentados en Avelãs (1990), la denominada tesis de estancamiento, es considerada un posible móvil del proceso de desindustrialización acaecido en estos países, en donde se presume que, “... la crisis es resultado natural del agotamiento de las posibilidades de desarrollo mediante la sustitución de importaciones, que se caracterizaría por una tendencia al estancamiento a largo plazo” (p. 26). El cierre del siglo veinte se caracterizó “... por una fuerte inestabilidad macroeconómica, que incluyó una crisis de deuda interna, desorganización fiscal, proceso inflacionario crónico, contracción de la inversión y desaceleración de las tasas de crecimiento económico” (p. 30), pronosticando un panorama desalentador para iniciar con buen pie el nuevo milenio.

Específicamente en nuestro país, la ONUDI (2018), anuncia bajos informes que presenta una configuración como una economía industrial emergente y en desarrollo que no ha alcanzado el pleno uso de los factores productivos o de su capacidad instalada, siendo

documentada por éste ente de las Naciones Unidas, el aporte del 34% al Producto Interno Bruto por concepto de producción industrial, así como la generación del 73 % de empleos en el país (Culshaw, 2012).

Por otro lado, la Confederación Venezolana de Industriales (Conindustria), informó según las cifras dadas por sus representantes que, para el año 2018, “solo 20 % del parque industrial manufacturero se encuentra activo” (Torres, 2018 p. 1), siendo considerado como un proceso de contracción, generado por una serie de condiciones propias de la crisis excepcional o compleja que atraviesa el país en las últimas décadas.

La economía venezolana padece desde hace varias décadas, la conocida enfermedad holandesa, que refleja una dependencia del flujo de divisas por concepto de la actividad petrolera, lo cual evidencia según D’Lima (2009) citado por Arreaza (2018), una latente “vulnerabilidad del crecimiento económico en función de lo que ocurra con los precios del barril de petróleo en el mercado internacional de hidrocarburos” (p. 131), hecho que condiciona y distorsiona en los demás sectores económicos.

En el caso específico de la Zona Industrial del Municipio Tinaquillo, se dió un intento de conformación en los años setenta, como iniciativa de un grupo de empresarios

motivados por las experiencias vistas en otras latitudes, que dieron frutos como el modelo de distrito industrial en Italia y los modelos de los sistemas productivos locales aplicados en Estados Unidos (Becattini, (2004). Con el auge de la actividad fabril se establecieron alianzas, entre el Estado y los emprendedores industriales de la región centro - norte del país, consolidándose el desarrollo de la actividad industrial en esta localidad del estado Cojedes, con el auspicio del gobierno local y nacional bajo la rectoría de CORPOINDUSTRIA para su conformación (Orfila, s/f).

En este contexto, es oportuno conocer el desempeño de este ámbito manufacturero. La determinación de las potencialidades facilita la valoración del patrimonio con el que cuenta esta área geográfica productiva. Por tal razón, en esta investigación se realizó una investigación documental para el análisis del año 2009, complementada con una investigación de campo para la obtención de la información del año 2019, y así determinar las potencialidades de la Zona Industrial del municipio Tinaquillo del estado Cojedes, estableciendo un análisis comparativo entre los años 2009 y 2019.

Una vez analizados los resultados, en el caso específico del municipio Tinaquillo, se evidenció una contracción en la actividad industrial conocida como la desindustrialización del sector manufacturero,

siendo esto demostrado dado el cese de un número de organizaciones industriales, la contracción de la fuerza laboral, así como las dificultades en la consecución de las materias primas.

## FUNDAMENTOS TEORICOS

La organización industrial es considerada por Marshall (1919) como el cuarto factor productivo, después de tierra, trabajo y capital, requerido para la conformación de los distritos, ámbitos o zonas industriales, que se orientan básicamente hacia la concentración de sectores en una localidad o zona geográfica específica (Carreto, 2013). Son conformadas para favorecer el desempeño de las empresas, y han sido descritas por su máximo exponente como “redes compuestas por empresas pequeñas y medias especializadas sectorialmente, que establecen relaciones de “coo-competencia” (cooperación y competencia simultánea) basadas en la confianza y coordinadas a través del involucramiento de instituciones locales” (Marshall ,1919 p. 93), definición que engloba la naturaleza de su constitución.

Diversos autores afirman, que el fenómeno de la concentración industrial geográfica o la generación de clúster se origina por los conceptos relativos a la nueva geografía económica y la economía de la aglomeración. En gran medida la razones que justifican su constitución están guiados por los bajos costos

de transporte, las economías de escala, la localización de los factores productivos, el estímulo hacia las actividades de aprendizaje, la creación de empleos, la difusión de conocimiento e innovación tecnológica conocida como spillovers, que contribuyen al crecimiento económico de una localidad (Peralta, Arellanos, Rivera y Rivera, 2018), según lo dispuesto en la Primera Ley de Crecimiento Endógeno de Kaldor, que aduce la relación directa entre la industria manufacturera y el crecimiento de la economía en general (Alastre, 2014).

En contraposición a estos elementos, se presenta también, el fenómeno económico conocido como la desindustrialización, según el cual y apegados a las definiciones de diversos autores, han sido planteadas para distinguir la evolución de un proceso opuesto al crecimiento de la industria. Por ello, es útil exponer lo descrito por Ramaswamy y Rowthorn (1997) citado por Santeliz y Contreras (2014), al referir que la misma es “... una reducción persistente de la proporción de empleo industrial en el empleo total de un país o región” (p. 31).

Así como lo acuñado por Tregenna (2009) citados por ambos autores, en donde ocurre “una situación en la que se reducen tanto el empleo industrial y el valor agregado de la industria como proporción del empleo total y del PIB, respectivamente” (p. 31). Por tanto, el empleo y el valor agregado de la industria se

constituyen como indicadores claves para el análisis de las potencialidades del ámbito industrial Tinaquillo, del cual solo abordaremos en esta primera parte los aspectos relativos al empleo, la condición de actividad, las razones de inactividad y el origen de los insumos.

## **METODOLOGÍA**

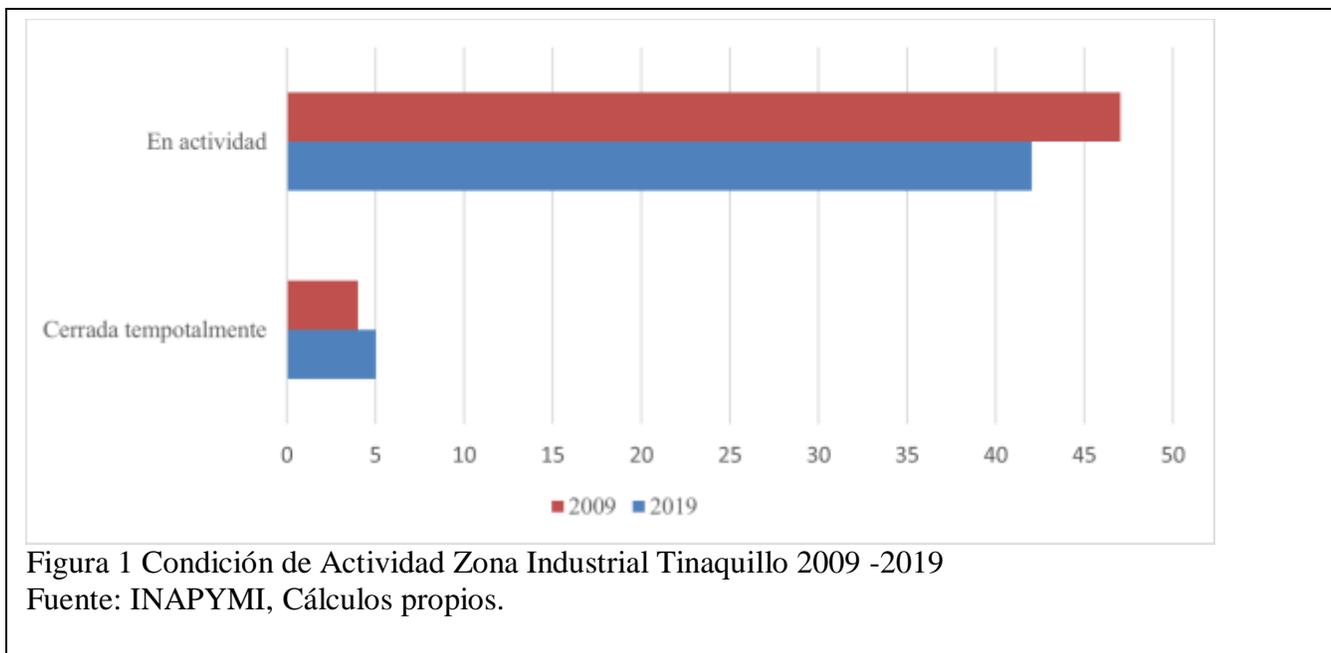
La investigación fue desarrollada bajo el paradigma cuantitativo, dadas las bondades del mismo dado que, según Hernández, Fernández y Batista (2010), “...usa la recolección de datos para probar hipótesis en base a la medición numérica y el análisis estadístico, para establecer patrones de comportamiento y comprobar teorías” (p.5). Bajo el diseño no experimental longitudinal en el que se precisa según la realización de “estudios que recaban datos en diferentes puntos del tiempo, para realizar inferencias acerca de la evolución, sus causas y sus efectos” (p. 158).

Para la recolección de la información se empleó por un lado, la investigación documental para la obtención de la información referida al año 2009 de fuentes gubernamentales como el Instituto Nacional para Promoción y Desarrollo de la Pequeña y Mediana Industria (INAPYMI Cojedes); y por el otro, para la obtención de la información del año 2019, se aplicó un estudio de campo, a nivel descriptivo, a una población constituida por cuarenta y tres (43) industrias establecidas

en el conglomerado industrial del municipio Tinaquillo del estado Cojedes, utilizando un cuestionario conformado por sesenta y un (61) ítems de preguntas el cual fue validado con aplicación de técnicas estadísticas, empleando para ello el estadístico Alfa de Cronbach para la medir la confiabilidad de los resultados. Los

industrias, razones de inactividad, origen de los insumos y el empleo manufacturero.

La condición de actividad señalado en la Figura 1, del ámbito industrial Tinaquillo para el cierre del año 2019, muestra una disposición de cuarenta y tres (43) industrias operativas, lo



indicadores utilizados fueron condición de actividad, razones de inactividad, origen de los insumos, y fuerza laboral empleada.

## ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE LOS RESULTADOS

Una vez aplicado el instrumento para la recolección de la información y procesado los resultados, se dispusieron en figuras a fin de ser presentados de forma resumida estableciendo comparaciones entre los periodos analizados. Dentro de los indicadores a considerar se encuentra la condición de actividad de las

cual representa una reducción del 2% del total de empresas activas en comparación con el año 2009, cuando se contaban 48 empresas en actividad y 8% se encontraban cerradas temporalmente cerradas, mientras que, en 2019, este porcentaje aumentó a 10%

Las razones de inactividad esbozadas por las industrias, han sido dispuestas en la figura 2, exponiendo en primera instancia para el año 2019, que la dificultad se concentra totalmente en la obtención de las materias primas, a diferencia del año 2009, en donde se alegaron otros inconvenientes como la falta de Capital de

Trabajo, Problemas con los socios, entre otros. Algunas de las razones que sustentaron los industriales era el contexto económico presente en el año 2019, siendo validada esta información según lo expuesto por la Organización de las Naciones Unidas (ONU,

cifras oficiales del Banco Central de Venezuela. Una ola hiperinflacionaria registró su pico más alto en 2018, con una inflación anualizada de 130.060 por ciento y cerró el 2019 con una tasa de 9.585 por ciento (p. 7).

Lo anterior, se concatena con mayores

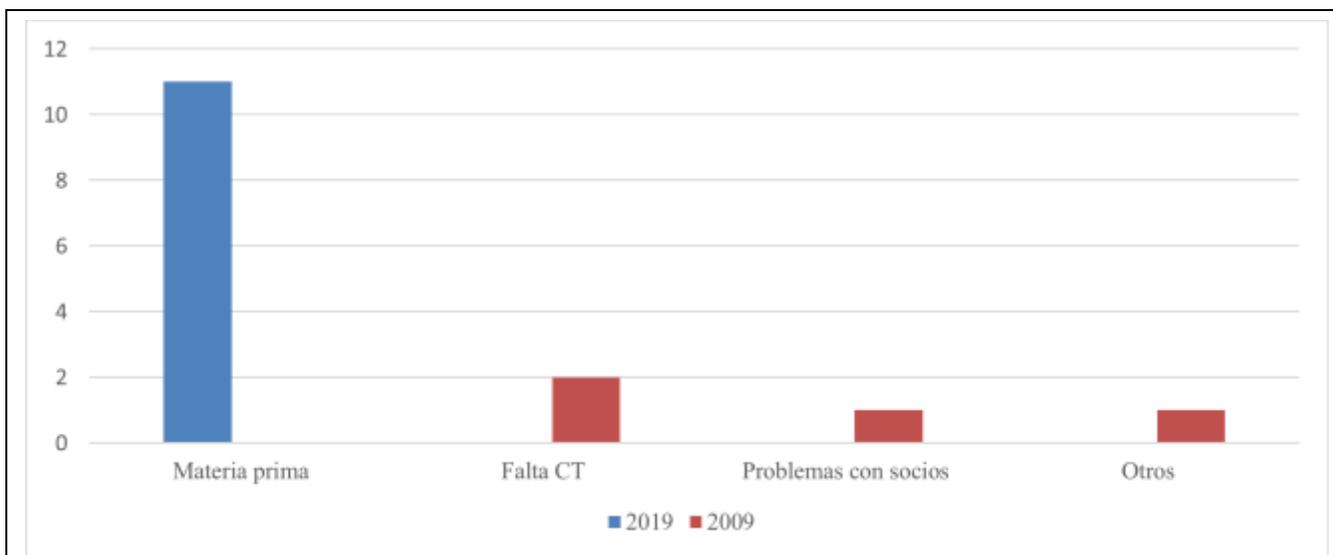


Figura 2. Razones de Inactividad Zona Industrial Tinaquillo 2009 -2019  
Fuente: INAPYMI, Cálculos propios.

2020), al señalar que la situación del país “... continua tras seis años consecutivos de contracción económica y otras tendencias y eventos como la inflación con episodios de hiperinflación, tensiones políticas, sociales e institucionales...” (p. 6), con incidencia en todos los sectores productivos.

De igual forma, este organismo multilateral afirma que la situación en el país:

... se caracteriza por tensiones políticas e institucionales y por una contracción económica del Producto Interno Bruto (PIB) de más del 53 por ciento desde el 2014 hasta el primer trimestre del 2019, según

dificultades para acceder a los mercados internacionales de materias primas e insumos, en donde la configuración productiva de la gran mayoría de las industrias establecidas en esta geografía, incluye componentes importados esenciales en su producto final. Son procesos productivos altamente dependientes de elementos, insumos, repuestos, partes, componentes, maquinarias, equipos, tecnología, aditivos no fabricados en el país (Arreaza, 2018).

En cuanto al origen de los insumos, en la figura 3, se menciona la procedencia de los insumos requeridos por las industrias, para el

año 2019 los mismos son, en su mayoría de origen combinado, es decir, tanto nacional

A pesar de la flexibilización del tipo de cambio implementado por el gobierno nacional,

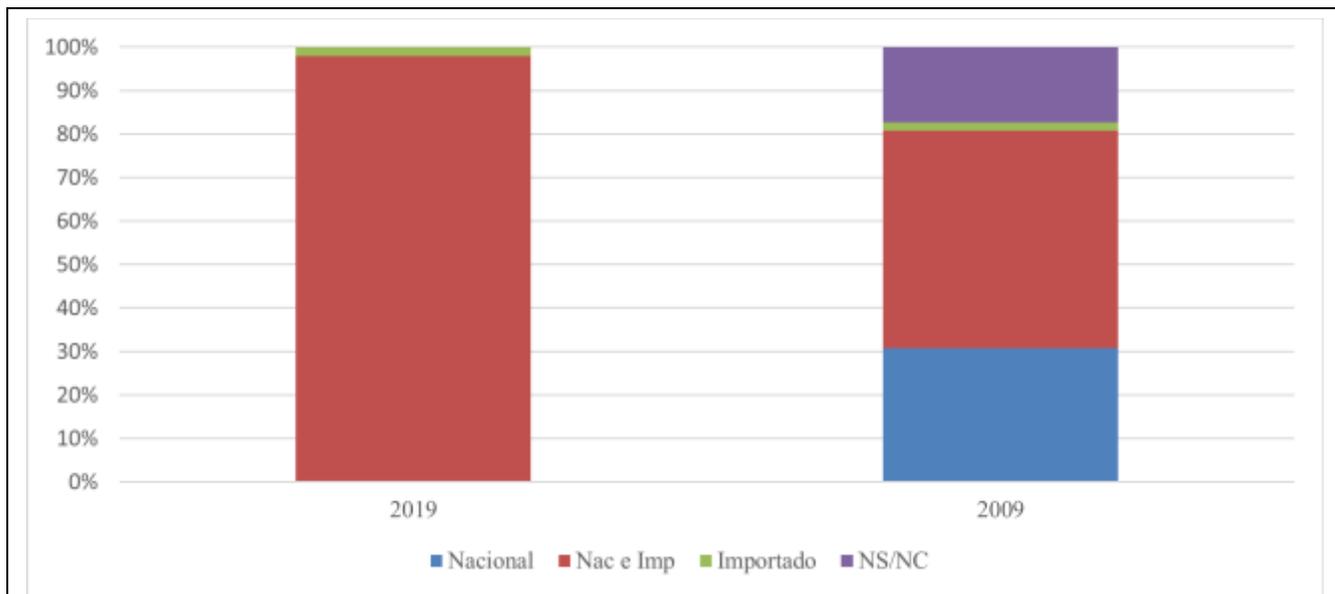


Figura 3. Origen de los insumos Zona Industrial Tinaquillo 2009 -2019

Fuente: INAPYMI, Cálculos propios

como importado, mientras que, en 2009, la procedencia de los insumos era más variada, el 30% de las empresas podía llevar a cabo su proceso productivo sin depender de las importaciones.

Podría considerarse como una dificultad para la obtención de los insumos lo previsto por la ONU (2020) al referir que “desde 2019, el país ha experimentado una rápida profundización de la dolarización transaccional, con unos estudios indicando que, en promedio, más del 60 por ciento de las transacciones que se realizaron en el país fueron en alguna divisa extranjera” (p. 8), y este sector no escapa de esta realidad, requerimiento que limita aún más la obtención de los insumos.

aún persiste una creciente debilidad en el sistema de divisas bajo la modalidad Mesas de Dinero, con insuficientes divisas oficiales, demorados tiempos de respuesta para la realización de las subastas, las adjudicaciones y la posterior liquidación, por lo que aún se sigue recurriendo a la obtención de las mismas por medio del mercado paralelo (Arreaza, 2018). Por otro lado la ONU (2020), refiere diversos inconvenientes que se han presentado producto de las sanciones económicas a la cual estamos expuestos, siendo afectados “...compradores, proveedores y transportistas; dificultando la exportación de petróleo y la importación de gasolina, insumos básicos y de repuestos para la industria y para servicios esenciales, entre

otros, tanto para el Gobierno como para el sector privado” (p. 8).

En términos generales, la industria nacional ha incrementado su dependencia extranjera, en Venezuela y en Latinoamérica, siempre ha sido

se muestran los resultados en la figura 4, en el cual se evidencia que entre los años 2009 y 2019 se redujo la fuerza laboral en aproximadamente un 62%, por lo que puede afirmarse que en la década de estudio, el

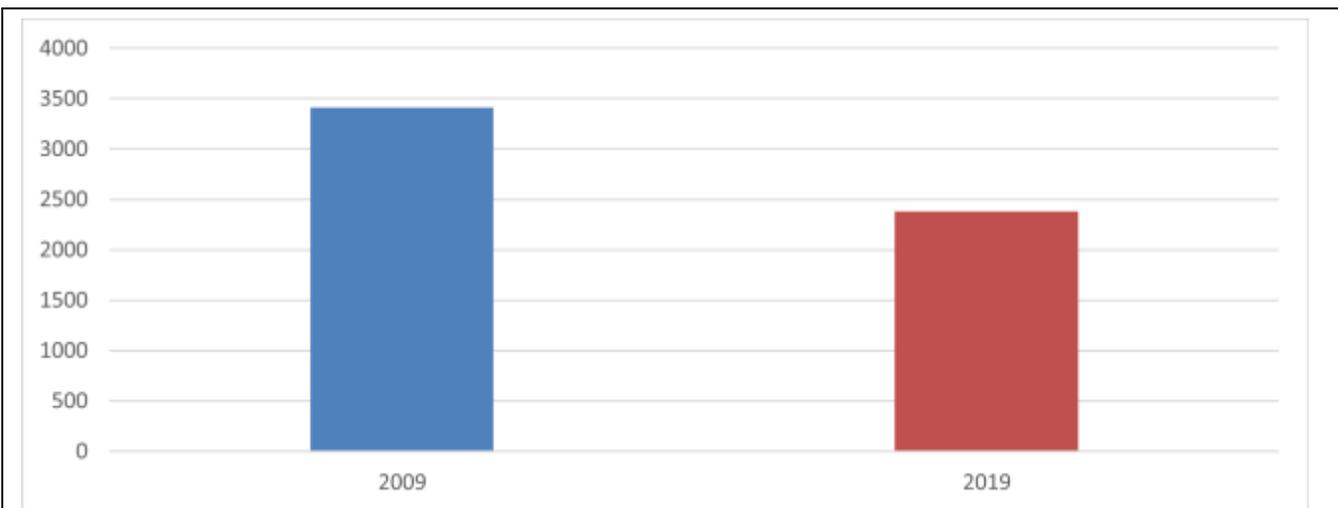


Figura 4. Cantidad de empleo manufacturero Zona Industrial Tinaquillo 2009 -2019

Fuente: INAPYMI, Cálculos propios

de esta manera. Estudios y modelos de la CEPAL lo confirman; el dualismo económico en la que se basa la Teoría Centro- Periferia o Estructuralista de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), planteada por Prebisch en los años 70, es precisamente una explicación generalmente aceptada que de lo que ocurre en los países de la periferia, en los cuales fracasó el modelo de sustitución de importaciones que intentaba romper y deslastrar, de alguna manera, la subordinación del capital extranjero y colonización económica que aún se mantiene en Venezuela y que no ha sido posible lograr una verdadera soberanía.

Para determinar la evolución del empleo manufacturero en la zona industrial Tinaquillo,

personal ocupado en la industria manufacturera muestra una tendencia descendente, considerado como un proceso de desindustrialización asociado al aumento de las tasas de desempleo en esta región del estado Cojedes.

En términos absolutos la fuerza laboral en este sector se redujo en más de mil empleos, considerado como alarmante, dado que este sector ha sido visto tradicionalmente como generador de empleos, promotor de la inversión y del crecimiento económico de la región.

## CONCLUSIONES

La presente investigación de alcance longitudinal, fue enmarcada en los

conocimientos de la nueva geografía económica y la economía de aglomeración que tienen su raíz en temáticas inherentes al desarrollo económico y la industrialización, como fundamento teórico que permitió el entendimiento de la generación de estos clústeres manufactureros como política de crecimiento en áreas específicas de la geografía nacional.

La década de estudio arrojó, que a pesar de tener un bajo porcentaje de cierre en las industrias pertenecientes al ámbito Tinaquillo, se denota una contracción significativa en el nivel de empleo, alcanzando un 62% del total de la fuerza laboral, considerado como un proceso de desindustrialización.

La disposición de la materia prima y la dificultad para su obtención, es el mayor inconveniente que presentan las industrias según este estudio y ello se percibe dadas las condiciones de la compleja realidad económica presente en el país desde hace varios años, situación que aún persiste e incide directamente en este sector industrial.

En términos generales a nivel nacional, éste importante sector empresarial solo puede aportar el 10% del total de las exportaciones; quedando el restante 90% a las exportaciones petroleras tradicionales; por lo que la generación de divisas es insuficiente para proveerse de los insumos requeridos, situación

que se agrava cada vez más, con fuertes limitaciones para competir en los mercados internacionales, incipiente aporte al Producto Interno Bruto por parte de las industrias, aumento en el nivel de precios y en las tasas de desempleo.

Sin embargo, es probable que la crisis del sector petrolero - exportador venezolano, sirva de impulso para superar las barreras y debilidades que mantienen los generadores de productos no convencionales, no tradicionales, que fueron desplazados por la renta petrolera y para los que hoy existe una gran oportunidad en el mercado nacional; oportunidad para que el sector industrial privado reduzca al mínimo su dependencia de materias primas foráneas, mientras se convierte en verdadero generador de divisas.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Alastre, M. (2014). Profundización financiera del sector manufactura en Venezuela y su relación con el crecimiento económico. Observatorio de la Economía Latinoamericana [En Línea] en <https://bit.ly/2DUam2g> [Consulta: 2020, mayo 03].
- Arreaza, A. (2018). Particularidades de la Economía Venezolana. Un Problema Estructural. La Multidisciplinariedad Investigativa. Serie Libro PEII N°4. Edición Programa de Creación Intelectual Vicerrectorado de Infraestructura y Procesos Industriales. UNELLEZ ISBN N° 978-980-248-208-5.
- Becattini, G. (2004). Del Distrito Industrial Marshalliano a la Teoría del Distrito

- Contemporánea. Una breve reconstrucción crítica. [En Línea] en: <https://bit.ly/2PpV1J6> [Consulta: 2020, julio 12].
- Bustos, M. (1993). La Teoría de la Localización Industrial: una breve aproximación. *Revista Estudios Regionales* [En Línea] en: <https://bit.ly/30KqNqF> [Consulta: 2020, julio 12].
- Carreto, J. (2013). Marshall y los Sistemas Productivos Locales. [En Línea] <https://bit.ly/30KikUy> [Consulta: 2020, mayo 03].
- Culshaw, F. (2012). Pymes Venezolanas con Potencial de Punta de Lanza. [En Línea] En: <https://bit.ly/2PI01Jf> [Consulta: 2020, julio 9].
- Hernández, R.; Fernández, C. y Baptista, P. (2010). Metodología de la investigación (Quinta ed.). Chile: Editorial Mc Graw Hill / Interamericana
- Hirschman, A. (1961). La estrategia del desarrollo económico. México, D.F.: Fondo de Cultura Económica.
- Marshall, A. (1890) The principles of Economics, London MacMillan segunda Edición.
- Marshall, A. (1919). *Industria y Comercio*. London McMillan cuarta Edición.
- Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (2018). Informe sobre el Desarrollo Industrial 2018. Demanda de Manufacturas: Impulsando el desarrollo industrial inclusivo y sostenible. [En Línea] En: <https://bit.ly/2CeQt5k> [Consulta: 2020, agosto 10].
- ONU, (2020). Plan de Respuesta Humanitaria con Panorama de Necesidades Humanitarias Venezuela. Ciclo de Programa Humanitario 2020. [En Línea] En: <https://bit.ly/2YKsAuA> [Consulta: 2020, agosto 9].
- Orfila, R. (s/f). Origen y Desarrollo de la Actividad Manufacturera en un micro espacio de los Llanos Altos: El Conglomerado Industrial De Tinaquillo, 1974 – 1994. [En Línea] En: <https://bit.ly/31iuSRV> [Consulta: 2020, marzo 10].
- Peralta, A., Arellanos, M., Rivera, I. y Rivera, G. (2018). Agrupamientos Industriales y Tecnología de la información en México. Instituto Politécnico Nacional. [En línea] <https://bit.ly/3hX1Wps> [Consulta: 2020, agosto 03].
- Santeliz A. y Contreras J. (2014). Comportamiento de la industria manufacturera en diferentes países. Análisis de su dinámica histórica III parte. *Revista BCV*. Vol. XXIX. N° 1. Caracas. [En Línea] <https://bit.ly/2EmatUH> [Consulta: 2020, marzo 25].
- Torres, A. (2018). CONINDUSTRIA: Solamente 20% del Parque Industrial Manufacturera permanece activo. *Crónica Uno*. [En Línea] en: <https://bit.ly/3kwr3Bw> [Consulta: 2020, agosto 03].
- Viera, J. (2005). Financiación Europea para pymes. [En Línea] <https://bit.ly/3kC5zmX> [Consulta: 2020, marzo 10].
- Viladecans, E. (1999). El papel de las economías de aglomeración en la localización de las actividades industriales [En línea] en: <https://bit.ly/30NHWzC> [Consulta: 2020, agosto 08].